

Acheteur

Kakemphaton s'adresse principalement aux hôpitaux et cliniques spécialisés dans la cardiologie fœtale. Les acheteurs seraient donc des institutions médicales dans les régions développées qui se concentrent sur les soins périnataux avancés.

OU

Utilisateur

Cardiologues fœtaux, techniciens en échographie, et éventuellement des spécialistes en données médicales qui utilisent l'IA pour l'analyse des échographies fœtales.

X

Utilisation

Le produit pourrait être utilisé quotidiennement dans le cadre des évaluations de routine des patientes enceintes, avec des analyses plus approfondies pour les cas présentant des risques de cardiopathies congénitales.

X

Potentiel marché

Supposons que Kakemphaton pourrait viser à capturer environ 10-15% du marché des hôpitaux pratiquant des échographies fœtales spécialisées dans les régions développées, avec des perspectives d'expansion dans les marchés émergents.

X

Prix moyen

Le prix pourrait être basé sur une structure d'abonnement pour l'utilisation du logiciel, avec différentes gammes selon les modules nécessaires. Par exemple, un abonnement de base à 500 euros par mois, avec des options supplémentaires en fonction des fonctionnalités avancées requises.

=

CA potentiel

Si on estime que Kakemphaton pourrait être adopté par 200 hôpitaux dans les 3 premières années, avec un abonnement moyen de 600 euros par mois (en considérant certains abonnements de base et d'autres plus complets), le potentiel de revenu annuel serait d'environ 1,44 million d'euros.