

## Now

### Améliorer la précision des diagnostics

#### Précision de Diagnostic

##### Bénéficiaire et besoin

Les cardiologues fœtaux ont besoin de réduire les faux positifs et passent trop de temps à réajuster le diagnostic

##### Objectif commercial

Augmenter la précision des diagnostics et la satisfaction des utilisateurs pour réduire le churn de 15%

##### Qui & Quoi

Olivier

Victor

- Étude comparative des solutions actuelles
- Analyse des méthodes de diagnostic
- Intégration de l'IA v3 dans l'interprétation des images

Les retours montrent que les cardiologues fœtaux souhaitent une réduction du nombre de faux positifs

##### Confiance

Élevée

##### Note

Cet objectif pourrait être affecté par des obstacles technologiques

## Next

### Intégrer les rapports à 3 DME

#### Rapports Automatisés

##### Bénéficiaire et besoin

Les cardiologues fœtaux ont besoin d'une solution qui s'intègre avec les systèmes de Dossiers Médicaux Électroniques (DME).

##### Objectif commercial

Accélérer l'intégration des rapports automatisés dans les flux de travail existants ; upsell sur l'intégration (1M € d'ici 12 mois)

##### Qui & Quoi

Vincent

Gwen

- Audit des systèmes de DME disponibles
- Étude comparative des fonctionnalités d'intégration
- Mise en place d'une fonctionnalité de synchronisation automatique

Les cardiologues souhaitent que les rapports soient automatiquement intégrés dans les DME pour réduire les erreurs de transfert.

##### Confiance

High

##### Note

Le développement de cette fonctionnalité dépendra des changements dans les normes DME.

## Later

### Étendre les capacités de diagnostic

#### Précision de Diagnostic

##### Bénéficiaire et besoin

Les cardiologues fœtaux souhaitent une détection précoce plus efficace des maladies complexes (cardiopathie non isolée).

##### Objectif commercial

Ouverture vers d'autres persona, de type généticien (500 K € d'ici 6 mois)

##### Qui & Quoi

Steeve

Lea

- Exploration des besoins cliniques futurs
- Conception d'un module de diagnostic prédictif, complexe
- Évaluation de l'applicabilité des prédictions avancées

L'équipe marketing a identifié une opportunité croissante sur les cibles de type généticien

##### Confiance

Faible

##### Note

Des recherches complémentaires seront nécessaires pour valider l'applicabilité des diagnostics prédictifs.

### Faciliter l'usage pour les cardiologues

#### Formation

##### Bénéficiaire et besoin

Les cardiologues fœtaux souhaitent une formation pratique pour adopter efficacement la solution.

##### Objectif commercial

Fournir une formation et une certification complètes pour favoriser une adoption rapide : upsell formation (300 K d'ici 3 mois)

##### Qui & Quoi

Vincent

Gwen

- Identification des besoins de formation spécifiques
- Sondages pour évaluer le niveau de connaissance des utilisateurs
- Création de modules de formation en ligne

Les cardiologues fœtaux ont exprimé le besoin d'une formation complète pour s'assurer de l'utilisation optimale du système.

##### Confiance

High

##### Note

L'adoption pourrait varier en fonction de la disponibilité des cardiologues pour participer aux formations

### Étendre l'intégration aux autres DME

#### Rapports Automatisés

##### Bénéficiaire et besoin

Les cardiologues fœtaux souhaitent intégrer leurs diagnostics avec d'autres systèmes médicaux.

##### Objectif commercial

Élargir la compatibilité pour intégrer davantage de systèmes d'imagerie : attirer de nouveaux clients (2 M € d'ici 12 mois)

##### Qui & Quoi

Steeve

Lea

- Étude de la compatibilité des systèmes médicaux
- Développement de connecteurs API dédiés
- Création de modules d'intégration spécifiques

Les cardiologues souhaitent une solution qui s'intègre aisément à d'autres technologies pour fournir des diagnostics plus complets.

##### Confiance

Faible

##### Note

Les recherches supplémentaires seront essentielles pour s'assurer de la compatibilité avec divers systèmes.